

## МЕДИА-ДЕНЬ В ЛОНДОНЕ

СИБУР провел в Лондоне медиадень с участием ведущих западных отраслевых СМИ, информагентств и деловых изданий.

В рамках медиадня Дмитрий Конов, председатель правления ПАО «СИБУР Холдинг» рассказал об основных проектах компании и глобальных тенденциях на рынках нефтехимии. По его словам, рост мирового спроса на полимеры опережает развитие мировой экономики, поэтому компания уверена в востребованности продукции строящегося комплекса «ЗапСибНефтехим». Первые объемы продукции могут поступить на рынок через 6–9 месяцев после завершения строительства комплекса, которое ожидается в ІІ квартале 2019 года.

ПЕРВЫЕ ОБЪЕМЫ ПРОДУКЦИИ МОГУТ ПОСТУПИТЬ НА РЫНОК ЧЕРЕЗ 6-9 МЕСЯЦЕВ ПОСЛЕ ЗАВЕРШЕНИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА КОМПЛЕКСА «ЗАПСИБНЕФТЕХИМ», КОТОРОЕ ОЖИДАЕТСЯ ВО ІІ КВАРТАЛЕ 2019 ГОДА.

Еще одной важной темой стал возможный совместный проект по производству каучуков в Саудовской Аравии с участием СИБУРа. Как пояснил Дмитрий Конов, компания рассматривает варианты с экспортом технологии по производству каучуков в первую очередь по причине недостаточного спроса на каучуки в России.

Сергей Комышан, член правления – исполнительный директор СИБУРа, рассказал на пресс-конференции о том, что в 2017 году российский рынок БОПП-пленок продемонстрировал рост на уровне 4%. Этому способствовало в первую очередь увеличение объемов производства пищевой промышленности. Он сообщил, что за последние 12 месяцев «БИАКСПЛЕН», ведущий российский производитель БОПП-пленок, выпустил ряд новых решений для маркировки и упаковки продовольственных товаров, способствуя сокращению импорта специализированных пленок из Европы. Тем не менее общий объем импорта остался на прежнем уровне за счет стандартных пленок из стран Азии. Они были востребованы в связи с тем, что уровни загрузки мощностей других российских производителей БОПП-пленок оказались ниже ожидаемых.



## Медиадень СИБУРа в Лондоне.

«По нашим прогнозам, в ближайшие годы положительная тенденция сохранится и рынок будет расти на 3—4% в год благодаря увеличению объемов производства пищевой продукции и развитию сегмента самоклеящейся этикетки. В то же время новые поставщики будут выводить на рынок новые объемы продукции, поэтому в 2018 году конкуренция в сегменте стандартных пленок станет еще острее. В такой ситуации мы сосредотачиваем усилия на продукции с более высокой добавленной стоимостью и повышении качества обслуживания ключевых клиентов», – добавил Сергей Комышан.

ГИГЦР © ПАО «СИБУР Холдинг», 2024

e-mail: gearcustomer@sibur.ru Журнал выпускается при участии ЛюдиРЕОРLE www.vashagazeta.com При использовании материалов сайта активная ссылка обязательна Аудитория: +16