



## **СИБУР ПРОВЕДЕТ ВЕБИНАР «ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТАБИЛЬНОСТИ КОМПАНИИ В НОВЫХ УСЛОВИЯХ»**

Приходите 12 апреля в 11:00 по мск!

В новой экономической реальности, в которой оказалась вся российская экономика, под угрозой остановки оказались многие высокотехнологичные производства. Отечественные бренды в различных отраслях, даже с высоким уровнем импортозамещения, уже заявляют о серьезных проблемах с выпуском готовой продукции из-за прекращения поставок одного-единственного компонента. Разорванными оказались годами выстраивавшиеся партнерские отношения и сложные логистические цепочки.

«В схожей ситуации оказался и СИБУР, использующий в производстве достаточно широкий перечень импортных компонентов, – рассказывает руководитель функции «Технический сервис нефтехимического бизнеса» Александр Бушков. – Однако мы отчетливо понимаем все возникающие в связи с этим риски для нас и наших клиентов. С первых дней запустили своего рода антикризисную программу, которая позволит оперативно встроиться в новую реальность, избежать остановки производства и минимизировать все возможные негативные последствия. Об этом и пойдет речь на предстоящем вебинаре».



*СИБУР делает все возможное, чтобы у партнеров было сырье для производства, чтобы сохранилось качество их изделий. Но это обоюдный процесс.*

---

СИБУР ГАРАНТИРУЕТ СОХРАНИТЬ МАКСИМАЛЬНО ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ. ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ БУДУТ СОПРОВОЖДАТЬСЯ ИСЧЕРПЫВАЮЩИМИ РЕКОМЕНДАЦИЯМИ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ КЛИЕНТАМИ, ПО ИЗМЕНЕНИЮ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РЕЖИМОВ УЖЕ НА ИХ ПРОИЗВОДСТВЕ

---

## **Плечом к плечу**

Ключевая составляющая этой программы – поиск альтернатив выпавшим компонентам у поставщиков из стран Азии и Латинской Америки, благо у СИБУРа давно есть крепкие деловые связи в этих регионах. Но специфика нефтехимического производства такова, что нельзя просто взять и заменить, к примеру, реагент от европейского поставщика на аналог от китайского, пусть даже он на 100% совпадает по заявленным характеристикам.

«Мы в обязательном порядке должны протестировать предлагаемую альтернативу, как она может повлиять на технологический процесс выпуска готовой продукции, на ее качественные характеристики и т.д., – говорит генеральный директор ООО «СИБУР ПолиЛаб» Константин Вернигоров. – Ресурсы для такого масштабного тестирования, вся необходимая инфраструктура у СИБУРа есть в лице нашего научно-исследовательского центра «СИБУР ПолиЛаб». Конечно, это очень масштабная задача, но мы готовы к работе в таком авральном режиме в течение достаточно продолжительного времени. Сейчас это буквально вопрос выживания для большого количества наших клиентов, самой компании, ведь на данном этапе основная цель – сохранить производства, не допустить разрыва технологических цепочек».





*Даже в такой стрессовой ситуации СИБУР гарантирует сохранить максимально высокий уровень клиентоориентированности. Любые изменения будут сопровождаться исчерпывающими рекомендациями по переработке готовой продукции клиентами, по изменению технологических режимов уже на их производстве, также, в случае необходимости подбора нестандартных режимов, наши эксперты технического сервиса будут выезжать для подбора данных режимов на месте.*

«Нужно четко понимать, что ближайшие полгода – это будет такой переходный период, время активного тестирования, – говорит Константин Вернигоров. – Да, мы годами подбирали оптимальные формулы и технологические режимы. Точно такую же работу проводили клиенты на своих производствах, используя нашу продукцию в качестве сырья. И только вместе, плечом к плечу мы сможем пережить этот непростой период. Мы сделаем все возможное, чтобы у наших партнеров было сырье для производства, чтобы сохранилось качество их изделий. Но это обоюдный процесс. Технологи клиента должны быть открыты к таким экспериментам, допускать на свои производственные площадки наших специалистов технического сервиса, которые помогут настраивать процессы, оперативно выдавать обратную связь. Так, мы вместе, сообща, сможем преодолеть все трудности».

---

Пишите нам, если возникают вопросы или проблемы, связанные с обеспечением стабильности вашей компании в новых условиях: [polylab@sibur.ru](mailto:polylab@sibur.ru) (mailto:polylab@sibur.ru); [serviceDBP@sibur.ru](mailto:serviceDBP@sibur.ru) (mailto:serviceDBP@sibur.ru)

Вместе мы обязательно найдем решение и не просто преодолеем сложности, но и откроем новые горизонты для развития и взаимовыгодного сотрудничества!

---

## Помощь придет

СИБУР планирует активно помогать своим клиентам, не только сопровождая изменения в собственной продукции. Многие из них используют в производстве различные добавки, модификаторы, другую специальную химию, которые в одночасье оказались недоступны для российского рынка. И некоторые партнеры испытывают трудности при поиске альтернатив выпадающим компонентам.

Даже в такой стрессовой ситуации СИБУР гарантирует сохранить максимально высокий уровень клиентоориентированности. Любые изменения будут сопровождаться исчерпывающими рекомендациями.

## «СИБУР ПОЛИЛАБ» БУДЕТ ТЕСТИРОВАТЬ ПРЕДЛАГАЕМЫЕ АНАЛОГИ, ЧТОБЫ ПОНИМАТЬ, НАСКОЛЬКО ОНИ ПОДХОДЯТ ДЛЯ ТОГО ИЛИ ИНОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА, КАКИЕ НУЖНО В НЕГО ВНЕСТИ ИЗМЕНЕНИЯ, ЧТОБЫ НА ВЫХОДЕ У ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ ПОЛУЧИЛИСЬ ТЕ ЖЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

---

Компания готова оказать партнерам разностороннюю поддержку в этом вопросе. Во-первых, опираясь на свою разветвленную сеть контактов в Азии, Латинской Америке: будут выдаваться прямые рекомендации, какие именно поставщики могут предложить тот или иной компонент на замену выпавшим в результате сложившейся ситуации. Во-вторых, «СИБУР ПолиЛаб» будет тестировать предлагаемые аналоги, чтобы понимать, насколько они подходят для того или иного технологического процесса, какие нужно в него внести изменения, чтобы на выходе у готовой продукции получились те же качественные характеристики.

«Это направление поддержки очень востребовано, – рассказывает Константин Вернигоров. – Мы уже получили более 450 подобных запросов от наших клиентов буквально за неделю. На их основе унифицируем наши внутренние процессы, форму заявки, чтобы клиент мог сформулировать для нас свою проблему, а мы – максимально оперативно ее решить. И на вебинаре мы подробно об этом поговорим, как именно будет работать эта схема, какая информация нам понадобится, чтобы оказать требуемую помощь, в какие сроки мы ее будем готовы оказать. Например, очевидно, что потребуются небывалая степень открытости и прозрачности. Мы не сможем помочь, не зная рецептуру готовой продукции, для которой нужно подобрать альтернативный компонент. В новых реалиях важно быть готовым разделить эту информацию, чтобы сохранить качество и объем. Это вопрос доверия, и мы его оправдаем».



*Потребуются небывалая степень открытости и прозрачности. Мы не сможем помочь, не зная рецептуру готовой продукции, для которой нужно подобрать альтернативный компонент.*

В рамках вебинара Александр Бушков и Константин Вернигоров поднимут следующие актуальные темы:

1. Управление рисками ограничения поставок импортных компонентов, необходимых для производств СИБУРа;
2. Помощь в организации закупок аналогов импортных компонентов для наших клиентов;
3. Планы СИБУРа по выпуску собственных аналогов и замещению импортных продуктов нефтехимии.

Приходите! (<https://businesspractices.ru/programs/webinar/585/>)

**СИБУР** © ПАО «СИБУР Холдинг», 2024

e-mail: [dearcustomer@sibur.ru](mailto:dearcustomer@sibur.ru)

Журнал выпускается при участии ЛюдиPEOPLE [www.vashagazeta.com](http://www.vashagazeta.com)

При использовании материалов сайта активная ссылка обязательна

Аудитория: +16